



The Premier Association of  
Financial Professionals®

# focused

ON YOUR SUCCESS

## 百萬圓桌與您的公司

### 招聘、支持與保留會員的方法

#### 表彰

- 給達到百萬圓桌資格和加入會員的業務員寄上祝賀信
- 對所有符合入會資格的業務員都加入百萬圓桌的分公司予以特別表彰
  - 在公司的通訊報上公告
- 向當地媒體提供聯合廣告或發佈新聞以表彰個人會員
- 在公司大會上為百萬圓桌會員業務員的姓名吊牌提供緞帶
- 為百萬圓桌會員提供印有百萬圓桌會員標誌的名片和信紙
- 表彰百萬圓桌會員比例最高的營業處
- 為百萬圓桌會員從百萬圓桌商店購買產品
- 在公司的活動上表彰百萬圓桌會員
- 為第一次成為百萬圓桌會員的業務員購買百萬圓桌POWER PHRASE日曆
- 在公司內部公佈一份清單、上面顯示每個營業處的百萬圓桌會員人數以及百萬圓桌人數與達到業績要求的人數比例
- 在行業的重要刊物和當地媒體上發佈廣告、刊登公司所有百萬圓桌會員的姓名和照片
- 獎勵加入百萬圓桌並出席百萬圓桌年會的人、在公司頂尖銷售會議舉辦地多一天的假期

#### 財務

- 根據所實現的業績等級、提供百萬圓桌會費分級付款
- 為百萬圓桌會費或年會費用提供工資扣除計劃、方便會員付款
- 建立公司匹配捐款(MATCHING GIFT)計劃、鼓勵會員向百萬圓桌基金會捐款

#### 資格

- 把百萬圓桌會員業績要求、包括超級會員(COT)和頂尖會員(TOT)的業績標準，與公司的業績俱樂部要求結合起來
- 每個季度向所有業務員和主管提供一份業績進度報告，以便追蹤百萬圓桌會員業績目標的完成情況
- 在公司網站上提供《百萬圓桌業績目標表》(MDRT PRODUCTION GOAL CHART)，為業務員提供達到百萬圓桌會員要求的月度目標
- 支持並積極宣傳百萬圓桌師徒制輔導計劃、為參與者提供獎勵
- 把百萬圓桌會員資格作為頂尖業務員榮譽和表彰的一項標準

#### 會議

- 在年會期間為與會的會員和參加師徒制輔導計劃的學員舉辦晚宴、會前聚會或特別招待會
  - 表彰多次獲得超級會員、頂尖會員的業務員
- 在全國、地區或分公司會議前舉辦百萬圓桌會員的會前聚會
  - 另一種方式：為會員們準備特別活動或節目
- 邀請百萬圓桌會員在業務員大會上演講
- 向百萬圓桌索取宣傳資料、在公司舉辦業務員大會時設置宣傳台
- 邀請執行委員會或者百萬圓桌大使(MDRT AMBASSADOR)在公司的活動上演講
- 在公司頂尖銷售大會期間、舉辦百萬圓桌活動、由百萬圓桌會員負責籌劃、向所有人開放
- 在會場設置專門的接待區、供百萬圓桌會員與客戶使用

## 通訊

- 在公司的內部刊物上設立專欄（如：「百萬圓桌角」）、用於宣導百萬圓桌新聞動態、會員好處、計劃、會員感言和成績等
- 在專業刊物上出版百萬圓桌入會業績要求
- 在公司的網站上提供百萬圓桌網站鏈接(MDRT.ORG)
- 在公司的出版物或會議上宣傳百萬圓桌會員和出席年會的好處
- 公佈按計劃朝著百萬圓桌會員、超級會員、頂尖會員業績要求前進的業務員名單
- 向各營業處主管提供一份按計劃實現百萬圓桌會員業績的業務員清單
- 公佈百萬圓桌會員對成為百萬圓桌會員和參加年會的價值的感言
- 支持公司內部的百萬圓桌會員顧問小組、他們負責宣傳百萬圓桌會員資格、專業精神、分享銷售方法和技巧
- 建立百萬圓桌激勵計劃、在每個營業處指定一位百萬圓桌會員負責宣傳百萬圓桌會員資格，並作為指定的百萬圓桌資源
- 在精選的營業處建立百萬圓桌學習小組
- 在公司的「新業務員」說明資料包中附上介紹百萬圓桌入會相關的資料
- 在專業的出版物上發表出席百萬圓桌年會的會員的專訪文章
- 利用在線資源加強與業務員的通訊、提高對於百萬圓桌福利的認識（如：《圓桌》雜誌、百萬圓桌資源區）
- 為營業處主管購買百萬圓桌影音俱樂部(MDRT VIDEO CLUB)使用權

## 入會

- 參加百萬圓桌的團體申請流程、向達到入會要求還沒有加入百萬圓桌的業務員宣傳加入會員的好處
- 向主管和業務員分發百萬圓桌入會和宣傳資料
- 參加百萬圓桌的電子業績證明申報流程、加速入會申請的批准、減少紙質證明信的使用
- 為百萬圓桌會員提供核保和合規審核的優先「快速通道」、縮短入會申請的處理時間

## 營業處——「實地做法」

- 為每一位加入百萬圓桌的業務員向當地媒體發新聞、宣佈其百萬圓桌會籍
- 建立一個「百萬圓桌榮譽榜」公佈每一位百萬圓桌會員的照片
  - 向營業處宣傳百萬圓桌師徒制輔導計劃、鼓勵參加
- 在營業處會議或培訓活動上播放百萬圓桌錄影
- 分享百萬圓桌為會員和非會員準備的各種語言版本的資料列表
- 舉辦僅限百萬圓桌會員參加的特別會議、獨立研討會等
- 每個月選一位百萬圓桌會員主持銷售方法交流會或學習百萬圓桌年會上的焦點會議(Focus Session)主題
- 在新業務員說明會或培訓課上介紹成為百萬圓桌會員對於職業發展的好處
- 贊助當地的百萬圓桌活動
- 向營業處的銷售團隊宣傳公司百萬圓桌會員的排名
- 在營業處總部劃分專門的辦公區域、供百萬圓桌會員接待客戶或百萬圓桌會員交流使用
- 表彰營業處中在百萬圓桌領導職位服務的會員
- 把百萬圓桌的資源與業務員培訓課程結合
- 開展營業處經理計劃(Agency Manager Program)、支持百萬圓桌會員和學員出席百萬圓桌年會

Million Dollar Round Table  
325 West Touhy Avenue  
Park Ridge, IL 60068 USA  
Phone: +1 847.692.6378  
Fax: +1 847.518.8921  
Email: companies@mdrt.org  
Website: www.mdrt.org