



The Premier Association of  
Financial Professionals®

# focused

ON YOUR SUCCESS

## 百万圆桌与您的公司

### 招聘、支持与保留会员的方法

#### 表彰

- 给达到百万圆桌资格和加入会员的业务员寄上祝贺信
- 对所有符合入会资格的业务员都加入百万圆桌的分公司予以特别表彰
  - 在公司的通讯报上公告
- 向当地媒体提供联合广告或发布新闻以表彰个人会员
- 在公司大会上为百万圆桌会员业务员的姓名吊牌提供缎带
- 为百万圆桌会员提供印有百万圆桌会员标志的名片和信纸
- 表彰百万圆桌会员比例最高的营业处
- 为百万圆桌会员从百万圆桌商店购买产品
- 在公司的活动上表彰百万圆桌会员
- 为第一次成为百万圆桌会员的业务员购买百万圆桌Power Phrase日历
- 在公司内部公布一份清单，上面显示每个营业处的百万圆桌会员人数以及百万圆桌人数与达到业绩要求的人数比例
- 在行业的重要刊物和当地媒体上发布广告，刊登公司所有百万圆桌会员的姓名和照片
- 奖励加入百万圆桌并出席百万圆桌年会的人，在公司顶尖销售会议举办地多一天的假期

#### 财务

- 根据所实现的业绩等级，提供百万圆桌会费分级付款
- 为百万圆桌会费或年会费用提供工资扣除计划，方便会员付款
- 建立公司匹配捐款(matching gift)计划，鼓励会员向百万圆桌基金会捐款

#### 资格

- 把百万圆桌会员业绩要求，包括超级会员(COT)和顶尖会员(TOT)的业绩标准，与公司的业绩俱乐部要求结合起来
- 每个季度向所有业务员和主管提供一份业绩进度报告，以便追踪百万圆桌会员业绩目标的完成情况
- 在公司网站上提供《百万圆桌业绩目标表》(MDRT Production Goal Chart)，为业务员提供达到百万圆桌会员要求的月度目标
- 支持并积极宣传百万圆桌师徒制辅导计划，为参与者提供奖励
- 把百万圆桌会员资格作为顶尖业务员荣誉和表彰的一项标准

#### 会议

- 在年会期间为与会的会员和参加师徒制辅导计划的学员举办晚宴、会前聚会或特别招待会
  - 表彰多次获得超级会员、顶尖会员的学员
- 在全国、地区或分公司会议前举办百万圆桌会员的会前聚会
  - 另一种方式：为会员们准备特别活动或节目
- 邀请百万圆桌会员在业务员大会上演讲
- 向百万圆桌索取宣传资料，在公司举办业务员大会时设置宣传台
- 在公司顶尖销售大会期间，举办百万圆桌活动，由百万圆桌会员负责筹划，向所有人开放
- 在会场设置专门的接待区，供百万圆桌会员与客户使用

## 通讯

- 在公司的内部刊物上设立专栏（如：“百万圆桌角”），用于宣导百万圆桌新闻动态、会员好处、计划、会员感言和成绩等
- 在专业刊物上出版百万圆桌入会业绩要求
- 在公司的网站上提供百万圆桌网站链接(MDRT.ORG)
- 在公司的出版物或会议上宣传百万圆桌会员和出席年会的好处
- 公布按计划朝着百万圆桌会员、超级会员、顶尖会员业绩要求前进的业务员名单
- 向各营业处主管提供一份按计划实现百万圆桌会员业绩的业务员清单
- 公布百万圆桌会员对成为百万圆桌会员和参加年会的价值的感言
- 支持公司内部的百万圆桌会员顾问小组，他们负责宣传百万圆桌会员资格、专业精神，分享销售方法和技巧
- 建立百万圆桌激励计划，在每个营业处指定一位百万圆桌会员负责宣传百万圆桌会员资格，并作为指定的百万圆桌资源
- 在精选的营业处建立百万圆桌学习小组
- 在公司的“新业务员”说明资料包中附上介绍百万圆桌入会相关的资料
- 在专业的出版物上发表出席百万圆桌年会的会员的专访文章
- 利用在线资源加强与业务员的通讯，提高对于百万圆桌福利的认识（如：《圆桌》杂志、百万圆桌资源区）
- 为营业处主管购买百万圆桌影音俱乐部(MDRT Video Club)使用权

## 入会

- 参加百万圆桌的团体申请流程，向达到入会要求还没有加入百万圆桌的业务员宣传加入会员的好处
- 向主管和业务员分发百万圆桌入会和宣传资料
- 参加百万圆桌的电子业绩证明申报流程，加速入会申请的批准，减少纸质证明信的使用
- 为百万圆桌会员提供核保和合规审核的优先“快速通道”，缩短入会申请的处理时间

## 营业处——“实地做法”

- 为每一位加入百万圆桌的业务员向当地媒体发新闻，宣布其百万圆桌会籍
- 建立一个“百万圆桌荣誉榜”公布每一位百万圆桌会员的照片
- 向营业处宣传百万圆桌师徒制辅导计划，鼓励参加
- 在营业处会议或培训活动中播放百万圆桌录影
- 分享百万圆桌为会员和非会员准备的各种语言版本的资料列表
- 举办仅限百万圆桌会员参加的特别会议、独立研讨会等
- 每个月选一位百万圆桌会员主持销售方法交流会或学习百万圆桌年会上的焦点会议(Focus Session)主题
- 在新业务员说明会或培训课上介绍成为百万圆桌会员对于职业发展的好处
- 赞助当地的百万圆桌活动
- 向营业处的销售团队宣传公司百万圆桌会员的排名
- 在营业处总部划分专门的办公区域，供百万圆桌会员接待客户或百万圆桌会员交流使用
- 表彰营业处中在百万圆桌领导职位服务的会员
- 把百万圆桌的资源与业务员培训课程结合
- 开展营业处经理计划(Agency Manager Program)，支持百万圆桌会员和学员出席百万圆桌年会

Million Dollar Round Table  
325 West Touhy Avenue  
Park Ridge, IL 60068 USA  
Phone: +1 847.692.6378  
Fax: +1 847.518.8921  
Email: companies@mdrt.org  
Website: www.mdr.org